

Abadon Real Estate z ponad 4,5 mln zł zysku netto w 3 kwartale 2016

Grupa Abadon Real Estate, należąca do holdingu inwestycyjnego Murapol, w trzecim kwartale br. wypracowała ponad 4,5 mln zł zysku netto przy blisko 39,5 mln zł przychodów. Grupa, po zakończonym procesie reorganizacji holdingu, oferuje kompleksowe usługi deweloperskie i szeroko rozumiane usługi wsparcia dla podmiotów działających na rynku nieruchomości mieszkaniowych i komercyjnych.

Największy udział w osiągniętym wyniku Grupy Abadon Real Estate miały spółki Partner S.A. oraz Cross-Bud S.A. oferujące usługi zasadnicze w procesie realizacji projektów deweloperskich. Poza tymi dwoma podmiotami oraz spółką dominującą, na wynik Grupy pracują Murapol Architects Drive Sp. z o.o., WHIZZ S.A., Murapol Centrum Usług Wspólnych Sp. z o.o. oraz Major Facility Management Sp. z o.o. Taki skład Grupy Abadon Real Estate jest wynikiem trwającego blisko pół roku procesu reorganizacji holdingu Murapol, w efekcie którego Grupa skupia spółki holdingu świadczące usługi z zakresu akwizycji nieruchomości, usługi architektoniczne, generalne wykonawstwo, ogólnokrajowy handel materiałami budowlanymi, usługi sprzedaży oraz komercjalizacji, usługi wykańczania mieszkań pod klucz oraz facility management, usługi księgowo-rachunkowe, z zakresu controllingu finansowego oraz marketingowo-reklamowe. Strategia Grupy zakłada w kolejnych etapach rozwoju także rozbudowę sieci sprzedaży oraz bazy operacyjnej we wszystkich miastach zamieszkałych przez więcej niż 250 tys. osób oraz w wybranych o liczbie ponad 100 tys. mieszkańców.

- Obecnie podstawowe grono kontrahentów Grupy Abadon Real Estate stanowią podmioty wchodzące w skład holdingu Murapol. Jednak nasza strategia zakłada stałe zwiększanie w portfelu zamówień udziału zleceń od klientów zewnętrznych, w tym głównie od inwestorów finansowych. Skupimy się również na wzroście ekspozycji na sektor nieruchomości komercyjnych. - mówi Michał Sapota Prezes Zarządu Abadon Real Estate - Zgodnie z naszym planem rozwoju Abadon Real Estate będzie pełnowymiarową spółką giełdową, sukcesywnie zwiększającą swoją wartość. Obecnie obrót jej akcjami jest zawieszony ale planujemy powrót do notowań w ciągu najbliższych tygodni. Aktualnie czekamy na decyzje GPW o terminie odwieszenia notowań Spółki. - dodaje Michał Sapota.

W nowej strukturze holdingu spółka Murapol realizuje strategię intensywnego rozwoju działalności inwestycyjnej poprzez zwiększanie zarówno skali aktywów pod zarządzaniem i własnego portfela inwestycyjnego, jak również liczby tworzonych funduszy inwestycyjnych oraz poszerzanie oferty dla inwestorów zewnętrznych.

Abadon Real Estate S.A. (dawniej Variant S.A.) to spółka dominująca w Grupie Abadon Real Estate, która oferuje obsługę pełnego cyklu inwestycyjnego, począwszy od fazy koncepcji, poprzez realizację, po etap wyjścia z inwestycji. Grupa należy do holdingu Murapol, którego oferta mieszkań dostępna jest w 12 miastach w Polsce, w dwóch kolejnych przygotowywane są projekty deweloperskie. Holding wychodzi z ofertą również poza granice RP, obecnie realizuje inwestycję w Berlinie. W ciągu trzech kwartałów br. Murapol podpisał 2.038 umów sprzedaży

www.murapol.pl

43-300 Bielsko-Biała, ul. Partyzantów 49

tel. 33 819 33 33, faks 33 829 46 66

sekretariat@murapol.pl

Informacja prasowa

mieszkań, plan na cały 2016 r. zakłada 3.000, wobec 2.400 podpisanych w minionym roku. Holding Murapol, poza umacnianiem pozycji lidera rynku mieszkaniowego, kładzie również nacisk na działalność pozabiznesową. Grupa angażuje się w inicjatywy promujące sport, jak również wspiera rozwój młodych organizując staże studenckie.

Kontakt:

Małgorzata Gaborek | Dyrektor ds. Public Relations

E: malgorzata.gaborek@murapol.pl | M: 510 896 877

www.murapol.pl
